

顧問先に感謝されながら、顧問料をアップしていきたい所長先生へ

脱★ドンブリ経営実践セミナー

豪華特典付
定員15名

次のような税理士先生に最適なお提案があります



- ☑紹介が場当たりのでしくみ化できておらず常に新規顧客の獲得に不安がある
- ☑自分がもらいたい満足できる報酬がもらえていない
- ☑クライアント社長から税務以外の相談をもちかけられず寂しい
- ☑クライアント社長との会話が少なく役に立てている実感がない
- ☑ナンバー2が退職したり職員が長続きしない。常にバタバタしている

悩みの源は税理士と社長の**ボタンの掛け違い**にあった！

顧問先社長



会社の数字を知っている税理士先生にもっと相談したい。じっくり相談に乗ってくれるのであれば今の顧問料は高いとは思わない。でも今の先生は忙しそうで声をかけづらいし、そんな提案もしてもらっていない…

掛け違い

税理士先生



決算書作成や節税対策だけではなく、「社長の社外CFO(財務幹部)」として未来の数字を見せながら、経営の意思決定をサポートする存在でありたい。でも、社長は話を聞いてくれない、値下げ要求もある…

一見複雑に見えるこの「税理士と社長のボタンの掛け違い」。

実は①税理士の得意技を使う、②セルフイメージを変える、

このたった2つのことを実践すれば解消されてしまいます。

当セミナーではこの2つを長年実践し、月額30万円以上のクライアントを複数持つ経営コンサルタント・和仁達也先生より、その秘訣を余すことなくお伝えしてもらいます。顧問先に感謝されながら顧問料をアップしたい税理士事務所必見です。お見逃しなく！！

セミナーのノウハウを実践し、
成果を出すための特別なセミナー参加特典

特典①:セミナーで得たノウハウを実践するための、

和仁先生オリジナルツール(10万円相当)

特典②:和仁先生 著作

「超★ドンブリ経営のすすめ」(ダイヤモンド社)

講師プロフィール 和仁達也

一般社団法人日本キャッシュフローコーチ協会理事長

ビジョンとお金を両立させる専門家

クライアント目線からの経営支援が信頼に結びつき、月額30万円以上の顧問料にも関わらず、顧問契約年数が通常1年未満で終わると言われる中、平均5~7年、長い顧問先では10年以上に及んでいるのが特徴。著書に、発売2ヶ月で5刷・2.7万部の「年間報酬3000万円超えが10年続くコンサルタントの教科書」(かんき出版)、14刷・7.1万部のロングセラー「世界一受けたいお金の授業」(三笠書房)をはじめ、「脱★ドンブリ経営」(ダイヤモンド社)他多数



このセミナーに参加することで得られる7つのヒント

- ① 関与先の社長に会社の現状をおおざっぱにわかりやすく伝え、感謝される方法がわかります。感謝されると、当然ながら意欲が湧いてきます。
- ② 「社長は教わりたいのではない。サポートしてもらいたいのだ。そしてサポートしてくれるパートナーが欲しいのだ」ということが実感として掴めます。
- ③ 関与先の経営計画をつくるサポート役を担うことができ、その報酬を請求する勇気が持てるようになります。
- ④ 関与先の数字を把握できる立場にある特権を生かし、その価値を最大限、関与先に伝えるための便利なツールが手に入ります。さっそく次の巡回監査で使えます。
- ⑤ コミュニケーション力が価値を生み出す意味を理解し、訪問すると関与先に喜んでもらえる関係性を創る秘訣がわかります。
- ⑥ 過去の結果を伝えるだけでなく、未来のプランを関与先社長とワクワク話せるための道筋と話の切り出し方、そして会話中に使えるツールが手に入ります。
- ⑦ 最終的に価格競争に巻き込まれず、決算書の作成以外に付加価値を提供できる会計事務所としてのポジションを確立できるきっかけづくりができます。

- ◆開催日時 **平成30年2月13日(火)**
14:00～17:30(終了後懇親会あり(会費:4,000円))
- ◆会場 三井住友海上名古屋ビル 11階第4・5会議室
名古屋市中区錦1丁目2-1
・JR名古屋駅から徒歩15分 ・地下鉄桜通線 国際センター駅3番出口から徒歩3分
・地下鉄鶴舞線 丸の内駅7番出口から徒歩5分
- ◆受講料 ~~20,000円~~ ※当チラシでの申込みに限り **10,000円**
- ◆申込締切 平成30年1月31日

参加申し込みは下記に必要事項をご記入の上、FAX願います。折り返し詳細をご案内します。

2月13日(火)のセミナーに参加 懇親会も参加

FAX 052-252-2260

メール y.yoshida@msa-life.co.jp 担当 吉田まで

貴所名		御名前	
住所		TEL番号	
メール		@	

主催 一般社団法人日本キャッシュフローコーチ協会(本部 名古屋市 代表理事 和仁達也)

三井住友海上あいおい生命保険株式会社愛知営業部 問合先 担当 吉田 Tel.052(252)2457

本申込書に記入いただいたお客様の情報については、個人情報の保護に関する法律(個人情報保護法)その他関係法令・ガイドライン等に従って取り扱います。