

2泊3日の合宿を含む**3**か月間 ビジョナリーパートナー流 コンサルスキル習得プログラムのお知らせ

2011. 7. 1

和仁達也

「サービスの価値をもっと厚くして、**顧問先の単価アップ**を図りたい」

「顧客の経営数字に関わって、**自身のポジショニング**を一段引き上げたい」

「**顧問契約が5年以上続く**、**長いつき合い**ができる関係をつくるには？」

そんなことをお考えの、コンサルやコーチなど、他人の成功をサポートしている方にお知らせがあります。

実は今年、

■【2泊3日の合宿】と【電話会議】による、3ヶ月間

ビジョナリーパートナー式のコンサルティング・スキル習得プログラム

を開催します。

これは、わたし和仁が12年間で構築してきた「ビジョナリーパートナー」スタイルのコンサルティングのノウハウを、

- ・まず、1か月目に、2泊3日の少人数（5～6名以下）でギュッと伝授し、
- ・2か月目は、電話会議システムによる全体ミーティングで進捗をフォローしつつ

- ・ 3カ月目に再び全員で集まり、それぞれどうビジネスに活用できているか、また実践してみたの疑問の解消のために意見交換し合う

という、3カ月プログラムです。

この企画を考えたきっかけは、
不動産仲介事業の立ち上げ支援をしている方から、

「和仁さんのキャッシュフローをおさえたコンサルの
スキルを、私のサービス・メニューに組み込みたいのですが」

という相談を受けたのがきっかけです。

そのとき、わたしはひらめきました。

「他の分野ですでにコンサル的なビジネスをしている人に
わたしのコンサル・スキルを応用してもらうことで、
お役に立てる対象がグッと広がるのではないか？」

「そして、異分野の仲間達との相乗効果によって、
お互いのコンサル・スキルの進化が加速するのではないか？」

ということで、対象者は、
すでに何らかのコンサル的なビジネスをおこなっていて、
ちゃんとお金がまわっている人です。

IT活用コンサルや不動産仲介立上げコンサル、飲食店コンサル、
営業コンサル、税理士、社会保険労務士、コーチなど、

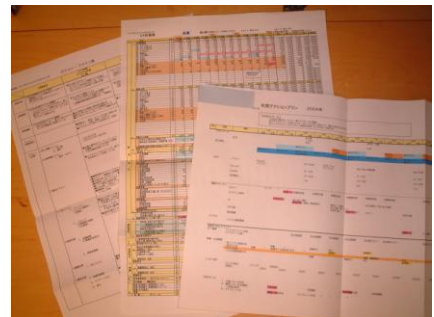
すでに専門分野でコンサル的な仕事をしている人に、
ビジョナリーパートナー式のコンサル・スキルをアドオンして、
クライアントへの提供価値をアップしていただくという主旨のプログラムです。

カバーする内容は、

- ⇒和仁流質問法の極意
- ⇒キャッシュフローを使ったコンサル技術
- ⇒目先の仕事と先行投資のバランスを保つ時間活用術
- ⇒軸を明確化するビジョナリープラン策定
- ⇒売れる仕組み & 営業構造づくり
- ⇒コンサル・メニュー設計
- ⇒USPの設計
- ⇒ライティング法(メルマガ、本、セールスレターなど)
- ⇒ブログ、WEB、メルマガなどの媒体活用法
- …その他

などを予定しつつ、参加者の希望に柔軟に対応して決定します。

もちろん、和仁が実際につかっている
キャッシュフロー計画表などのコンサル
ツールもご提供しますので、ご自身のビジネスで
翌日からご利用いただけます。



また、合宿では3日間、休憩時間も含め、わたしに個人的な質問・相談をしていただけるので、一般的な多人数のセミナーでありがちな未消化はなくなります。

参加者のメリットは、クライアントに提供できるコンサル・スキルの引き出しが増えるのは当然として、その他に、

1・キャッシュフローまでカバーするので、クライアントの成果が数値で「見える化」できるようになる。

⇒よって**コンサルの貢献度がよりハッキリし、クライアントに貢献価値が伝わりやすくなる。**(逆もまたしかり)

2・クライアントの経営数字を理解した上でアドバイスができるので、的確さが増す。

また、ビジョン実現や経営数字に深く関わる、重要度の高い立ち位置に身をおける。

⇒よって、**やりがい**が格段に**アップ**する。

3・断片的におこなっている今のサービスが、一貫した軸でつながり、見込み客に対して「何をどのように提供できるか」が伝わりやすくなる。

⇒よって、**見込み客に価値がより伝わりやすくなり、付加価値アップ、単価アップ**が図れる。

4・契約年数が平均5年以上続く秘訣がわかる。

⇒よって、**目先の新しい仕事を追いかけて消耗するモデルから脱却するヒント**が手に入る。

5・27歳で独立した際に、顧問料月額15万円からスタートして、月額30万円にアップするまでの和仁のシナリオを聞ける。

⇒よって、**自身の単価設定を見直し、理想の報酬額はいくらか、その実現のために取るべき戦略は何か、**を見つげられる。

などがあります。

さて、このプログラムの詳細は次の通りです。

VP流コンサルスキル習得プログラムとは？

冒頭のご案内のとおり、2泊3日の合宿、電話会議、全体ミーティングを通して、3カ月でビジョナリーパートナー流のコンサル・スキルを習得する、少人数制プログラムです。

【1か月目】 2泊3日の合宿セッション

- 1) 30分の事前個別オリエンテーション（スカイプまたは電話にて）
- 2) 2泊3日の合宿
2011年10月27日（木）～29日（土）：清里高原の某ホテルにて

【2か月目】 電話会議システムでの全員参加の質疑応答&進捗報告ミーティング

- 3) 11月21日（月） AM10時～12時（2時間）

【3か月目】 対面による全員参加の質疑応答&成果発表ミーティング

- 4) 12月16日（金） PM2時～6時（4時間）
※名古屋の某所にて。終了後、懇親会（実費）も。

※上記のスケジュールは、1か月目の合宿は確定ですが、2か月目の電話会議ミーティングと3か月目の対面ミーティングは、参加者の都合を加味して調整する場合があります。

続いて、このプログラムの価格（参加費）についてご説明します。

価格（参加費）について

かつて2006年から2009年までの4年間、「ビジョナリーパートナー養成講座」として6ヶ月間のマンツーマン講座を行っていました。

この講座は、参加者とマンツーマンで、いわば和仁のコンサルティングを体験する中で、同時にコンサル・スキルも習得していただく、というものでした。

ちなみに、和仁の個別コンサルティングの報酬は、一般企業でも歯科医院でも、スタッフを一人雇う程度の投資額、つまり月額30万円（消費税、旅費別途）をいただいています。

そしてその養成講座では、通常の個別コンサルティングの報酬とほぼ同額の月額25万円、講座総額は6か月・150万円でご提供してきました。

ただ今回の習得プログラムは、少人数制とは言え、グループ形式しかも短期集中で行うことから、グッとお値打ちな価格に設定したいと考えました。

そこで、このコンサルスキル習得プログラムの参加費は

1人あたり315,000円(税込)とさせていただきます。

- ① 2泊3日の合宿の宿泊費および4回の食事代込みです。しかも、
- ② 開催日から6ヶ月間、メールでの個別相談に無制限で対応します。また、
- ③ 合宿時の和仁のレクチャー部分を、あとで何度も聞き直しができるよう、録音した音声ファイルを参加者だけにメールにて差し上げます。その上、
- ④ 提供する和仁のコンサル・ツールの使用権もついています。

正直、かなりリーズナブルな設定にさせていただきました。

その理由は、わたしとは違う分野で活躍されている専門家にビジョナリーパートナー流のコンサル・スキルを活用していただくことで、ノウハウの進化を目指したいからです。

したがって、このプログラムの参加者とは、プログラム終了後も情報交換し合えるよい関係を築いていきたいと考えています。

とは言え、限られた時間の中で、和仁が深いレベルで参加者の相談や質問に対応できる数には、限度があります。

そこで今回の募集は、

4～5名、最大でも6名までの少人数限定で開催します。

(定員に到達し次第、募集を締め切ります。また次回からは値上げをする可能性もあります)

お申込みからプログラム開始までの流れ

① 下記の申込みフォームに必要事項を入力し、送信いただく。(これで申込は完了)



② 弊社事務局から、参加費の振込先をメールにてお知らせ。



③ ご入金をもって、正式申し込みとなります。



④ 当日、ご指定の場所に、相談に必要な資料と筆記用具を持参しておこしてください。



⑤ 意識の高い参加者とともに、合宿および本プログラムを楽しんでいただきます。

予めご了解いただきたい2つのこと

① 受け身ではなく、能動的に習得する心構え

従来のセミナーと違って、一方的に受講するスタイルではありません。

和仁のコンサル・マインド&スキルをお伝えしつつ、参加者のビジネスにそれをどう取り入れていくかをその場で一緒に考えていく作戦会議の場です。

そのため、ご自身で考えるワークや和仁からの問いかけ、参加者相互のディスカッションなどをおりませ、ご自身の脳に汗をかく参加型のプログラムです。

② 守秘義務を約束していただくこと。

この場で聞いた他の参加者の情報は決して他言しないことを約束していただきます。
また、後日メール送信するサロンの音声ファイルも、外部にもらさず、
あくまで個人的にだけお楽しみください。

それは、専門家やしがらみのない同業&異業者に腹を割って相談できる
『安心・安全・ポジティブな空間』をつくるのが、このサービスが
参加者にとって最大の価値をもたらす秘訣だからです。

最後に、このプログラムの詳細をまとめます。

コンサルスキル習得プログラムの詳細

- 合宿開催日時：平成23年10月27日（木）～29日（土）
（初日13時集合。最終日の昼12時に現地解散）
- 合宿開催場所：清里高原の某ホテル（和仁が公私共に利用する隠れ家）
- 内容 ：10月：2泊3日の合宿
 ：11月：電話会議システムでのミーティング（90分）
 ：12月：名古屋の某所にて全体ミーティング&懇親会
- 参加費 ： 315,000円（消費税込）
 ※参加費に含まれるもの。
 - ① 1か月目の2泊3日の合宿セッションの参加
 - ② 2泊3日&4食分の合宿宿泊費
 - ③ 2か月目の電話会議ミーティングの参加
 - ④ 3か月目の対面ミーティングの参加
 - ⑤ コンサル・ツール使用权
 - ⑥ 10月から翌年3月までのメール相談

◆お申込みは簡単！

件名に「**コンサル習得プログラム参加！**」と入力。本文に下記の項目を書き添えて、
news@wani-mc.com宛てにメールを送信するだけです。

あなたとコンサルティングのあり方について、直接お会いしてお話できるのを
楽しみにしています。

ビジョナリーパートナー
和仁達也

<本文に入力いただく項目>

- 会社名：
 - 名前：
 - 住所：
 - TEL：
 - FAX：
 - メールアドレス：
 - HP の URL：
 - このプログラムで習得したいこと・知りたいことトップ3
(優先順位の高いものから順番に、最低1つ以上3つまで)
- 1)
 - 2)
 - 3)