



CFC★大コンサル合宿

2021年
第1期!

～ 和仁のコンサルを**受けれる！観れる！**

さらに、キャッシュフローコーチの仲間達と

お互いの**お困りごとトップ3のビジョナリーコーチング**

を存分にやりあえる！

雑多な日常から離れて、**本当に重要なこと**だけに

フォーカスする“VP流コンサルティング”で、

一気にステージを引き上げる、特別な3日間 ～

2020. 7. 1 和仁達也

和仁が創り出す、

最高に**安心安全ポジティブ**な場、

最高の**仲間**たち、

清里高原の**大自然**、

そして**絶品料理**に囲まれた、

極上のクオリティタイムを提供します。

キャッシュフローコーチ養成塾を修了して、
日本キャッシュフローコーチ協会に所属したみなさんは、
Facebook グループや強化研修会、地域勉強会、その他の場で、
学びと実践を継続していると思います。

そして、養成塾の翌年の1月には熱海ビジョン合宿で1泊2日の濃密なクオリティタイムを過ごした人もいます。

ところが、協会に所属して2年目以降の方がAAPな非日常空間を味わう合宿の場がこれまでありませんでした。そして、

「養成塾の修了生向けの1月のビジョン合宿だけでなく、

既存会員向けの合宿をやってもらえませんか？」

というリクエストも何度も頂いてきました。

そこで！

その準備が整ったので、ついに**2021年からは**

協会メンバー限定で一堂に集まれる合宿の機会をご提供します。

それは、清里高原の和仁の隠れ家ホテルで、極上のクオリティタイムを一緒に過ごす、というもの。

今回、和仁がもっとも得意で価値が高いコンテンツを提供します。

それは、セミナーではありません。

コンサルティングです。

養成塾生のみなさんには、「セミナー講師の和仁」の姿の方がお馴染みかも知れません。

ところが和仁の真骨頂は、

「抽象度と具体度のレバー」を自由自在に操り、

「言語化スキル」を発揮する個別コンサルティングです。

これまで各種の養成塾や合宿で、様々なコンテンツを用意していますが、
もっとも成果に直結しているセッションは、
公開型で行う和仁のコンサルティングだと思います。

そこで、今回の合宿では、

「コンサルティング漬け」の非日常的な3日間をお届けします。

和仁のコンサルを、受ける、観る。

さらに、CFコーチ・メソッドを知る仲間とお互いの
お困りごとトップ3のビジョナリーコーチングをやる。

その中で、

自身のお困りごとトップ3が解決して、
ワクワクする次のビジョンを描くことができると共に、

ビジョナリーコーチングの実践と
和仁や仲間のコンサルティングを間近に触れることで、

皮膚感覚でコンサル・スキルが進化し、

気がつけば、数年かかっていた課題が3日間で見通しがつく。

そして、次のワクワクするビジョンを見つけ出す。

そんな、ワクワクが止まらない3日間を一緒にしましょう。

ちなみに、昨年第0期の合宿で扱われた際の、テーマ例は次の通りです。

この合宿で扱われるテーマ例（一部）

Q・顧客にCFコーチ・メソッドを理解してもらい、実践してもらうには？

Q・社員を増やさずに売上を増やすには？

Q・クライアントから「コンサル契約ではなく、役員（社外取締役契約）になってほしい」と言われたら？

Q・ビジネスパートナーと当社の双方にメリットがある、最善の組み方とは？

Q・クライアント同士が悩みを共有できる場をつくるには？

Q・抽象的なビジョンを、もっと明確でワクワクするものにするには？

Q・自社サービスの価値を見込み客が気づき、契約したくするには？

Q・紹介者が当社を紹介して得られるものを明確にするには？

Q・連続講座に紹介が続くしくみにするには？

<番外編>

Q・嫁との価値観のズレを無くして、喧嘩を少なくするには？

これらの相談ごとに対して、和仁や仲間がビジョナリーコーチングを行い、「その具体策が見つかる」場合もあるし、「タイトルそのものが全く別モノに代わり、その解決策が見つかる」場合もありました。

いずれにせよ、**1人で考えていたらたどり着けない答えを**

手に入れて、課題がどんどん進んでいくのを実感した3日間でした。

さて、
この大コンサル合宿を最大限に有意義な時間にする
秘訣があります。

それは、

**「この3日間に扱いたいテーマを数ヶ月前から
紙に書き出して、熟成させておくこと」**です。

ここには、和仁の養成塾や合宿を修了して、
共通言語を持つ仲間だけが集います。

だからこそ、日常ではあり得ないスピード感とクオリティで、
あなたのステージが一気に引き上がることでしょう。

この日をターニングポイントとしてスケジューリングし、
当日までの時間を存分に楽しんで過ごしましょう！

さて、このプログラムの詳細は次の通りです。



CFC★大コンサル合宿とは？

冒頭のご案内のとおり、2泊3日の合宿を通して、レベルの高い仲間とのコーチングや、和仁による公開コンサルを通して、日帰りのセミナーでは到達し得ないレベルの気づきとインスピレーションを享受する合宿プログラムです。



さて、続いて、このプログラムの価格（参加費）についてご説明します。

価格（参加費）について

このCFC★大コンサル合宿の参加費は、

税別32万円です。（税込 352,000 円）



- ①2泊3日の合宿の宿泊費および4回の食事代込みです。しかも、
- ②合宿時の和仁のレクチャー部分を、あとで何度も聞き直しができるよう、
録音した音声ファイルを参加者だけにメールにて差し上げます。

繰り返しますが、今回の企画はセミナーではなく、コンサルティングです。

通常の和仁の個別コンサルティングの報酬（6時間で月額30～40万円）と比較すると、たった約1カ月分のコンサルティング報酬に相当する金額で、

- ・ **共通言語を持ち、安心安全ポジティブな場を共有できる**
最高の仲間ができて、
- ・ 自分の「お困りごとトップ3」について
和仁のコンサルティングを受けられる上に、

- ・ **和仁が人のコンサルティングをする現場を見れる** 上に、その空気感を、リアルに感じとれて、
- ・ しかも、**森に囲まれた非日常空間**と**絶品フレンチ料理**で、日常から完全に解放された**最高のクオリティタイム**

を堪能できます。

さて、通常の和仁の養成塾や1月のビジョン合宿では、参加者20~30人程度で行っていますが、この合宿は、もう少しコンパクトなサイズで行います。

たとえばビジョナリーコーチング合戦をやる際に、3人1組を6チームまでの少人数制で進めたいからです。

そこで今回の募集も、

最大18名までの少人数限定で開催します。

(定員に到達し次第、募集を締め切ります。また次回からは値上げをする可能性もあります)

お申込みからプログラム開始までの流れ

- ① 下記の申込みフォームに必要事項を入力し、送信いただく。(これで申込は完了)



- ② 弊社事務局から、参加費の振込先をメールにてお知らせ。



- ③ ご入金をもって、正式申し込みとなります。



- ④ 当日、ご指定の場所に、相談に必要な資料と筆記用具を持参しておこしてください。



- ⑤ 意識の高い参加者とともに、合宿プログラムを楽しんでいただきます。

予めご了解いただきたい3つのこと

① 受け身ではなく、能動的に習得する心構えで

従来のセミナーと違って、一方的に受講するスタイルではありません。和仁のコンサル・マインド&スキルをお伝えしつつ、参加者のビジネスにそれをどう取り入れていくかをその場で一緒に考えていく作戦会議の場です。

そのため、ご自身で考えるワークや和仁からの問いかけ、参加者相互のディスカッションなどをおりませ、ご自身の脳に汗をかく参加型のプログラムです。

② 守秘義務を約束していただくこと

この場で聞いた他の参加者の情報は決して他言しないことを約束していただきます。また、後日メール送信するサロンの音声ファイルも、外部にもらさず、あくまで個人的にだけお楽しみください。

それは、専門家やしがらみのない同業&異業者に腹を割って相談できる『安心・安全・ポジティブな空間』をつくることが、このサービスが参加者にとって最大の価値をもたらす秘訣だからです。

③ 事前の「お困りごとトップ3の言語化」をお勧めします

参加者それぞれに主たる目的が異なることがあります。「コンサルのやり方の悩み」を持つ人もいれば、「営業法や集客の悩み」を持つ人、あるいは「ビジネスモデルを再構築したい」人もいます。そこで、事前に「今回の合宿で解決したい、お困りごとトップ3は何か」を紙に書き出しておくことをお勧めします。もちろん、合宿当日に別のテーマが浮かんだ場合はそちらを優先いただいてOKです。

最後に、このプログラムの詳細をまとめます。

CFC★大コンサル合宿の詳細

- 合宿開催日時：2021年6月7日（月）～9日（水）
（初日13時集合。最終日の昼12時に現地解散）
- 合宿開催場所：清里高原ハイランドホテル（和仁が公私共に利用する隠れ家）
- 参加費：352,000円（消費税込）
※参加費に含まれるもの。
 - ①2泊3日の合宿セッションの参加
 - ②2泊3日&4食分の合宿宿泊費
- 定員：限定18人
 - ※部屋はゆったりしたツインの相部屋です。
 - ※参加者は日本キャッシュフローコーチ協会の会員限定です。
 - ※3日間の合宿のみの企画です。

過去の参加者の声（今回のスタイルに一番近い、VPアドバンス合宿に参加された方のほんの一部をご紹介します）

明確になっていなかった人生ビジョン（30年構想）が明確になり、5年のマスタープランが、本棚理論によって確立できたことです。

パートナーリング株式会社 生岡直人さま

合宿中に、自分の力では解決できない問題が生じて、その場で解決することが出来たところ。タイミングが良かった点は、何事にもかえがたい体験でした。今後も、上手に引き寄せが来ることを期待したいです。

オークン社労士事務所 大塚訓さま

- ・エグゼクティブコンサルタントに着地できたこと。
- ・今の私にあって、逆に足りないところ。
- ・これからやること、反省するところが見えました。
2年前との変化を感じます。みんなで成長している感覚が楽しいです！！

城臺 綾さま

視野が広がったこと。お困りごとや問題について、いきなり細部に入って答えを探すやり方から、全体像を把握して、フレームワークを考えることができるようになりました。仲間、同志の共感を得て、影響力を最大化できる考え方を身につけました。

株式会社Bizサポート 稲葉琢也さま

事前にもっている課題を解決できたことが大きな成果です。それ以上に、本棚理論に出逢えたことで、今後のビジネスプランが見えて来たことも大変良かったです。

合同会社リバースコーポレーション 長谷川博郁さま

毎月の継続コンサル以外で合計 205 万円新規の売上げになりました。
さらに、戦略的に休暇を取れるようになりました。

また、仕事がスケジュール通りにいかないとき、まず 15 分取りかかるアドバイスをいただいたので、仕事の後ろ倒しが少なくなりました。

他にも、コンサル合戦でも AAP12 ステップを試したことで、他のセミナーや個別コンサルでも使っていくことができそうです。

あと、名古屋のバーで新規コンサルの値上げするアドバイスをいただいたので、来年 1 年に渡って考えれば、年間でプラス 1,000 万円くらいになりそうです。

早速、年始からフロントセミナーを開催するため、会場の日程を押さえてレターの内容を変更しました。ありがとうございます。

株式会社ビジネスコントロールパートナーズ 中村 仁さま

コミットメントできたこと。今までずっともやもやしていたり、恐れ多くて言えなかったことを言えたことでトゲがとれました。まず実践してみています。

H&F コンサルティング株式会社 草間輝之さま

お申込み方法

◆お申込みは簡単！

件名に「CFC大コンサル合宿参加！」と入力。本文に下記の項目を書き添えて、
news@wani-mc.com宛てにメールを送信するだけです。

あなたとコンサルティングのあり方について、直接お会いしてお話できるのを
楽しみにしています。

ビジョナリーパートナー
和仁達也

<本文に入力いただく項目>

- 会社名：
 - 名前：
 - メールアドレス：
 - このプログラムで習得したいこと・知りたいことトップ3
(優先順位の高いものから順番に、最低1つ以上3つまで)
- 1)
 - 2)
 - 3)