

東京開催決定！

『顧問先から感謝され、顧問料をアップしていきたい』
税理士、社労士、コンサルタントのための

脱★ドンブリ経営実践セミナー

平成28年9月21日(水) 13時00分～16時30分
於 三井住友海上駿河台新館1F多目的会議室2 (JR御茶ノ水駅すぐ)



こんなお悩みありませんか？

- ☑紹介が場当たりので常に新規顧客の獲得に不安がある
- ☑自分がもらいたい満足できる報酬がもらえていない
- ☑クライアント社長から税務以外の相談をもちかけられず寂しい
- ☑クライアント社長との会話が少なく役に立っている実感がない
- ☑ナンバー2が退職したり職員が長続きしない。

月額30万円以上の顧問契約を多数持つカリスマコンサルタントが
「決算書の数字をつかって、社長自身から利益アップのアイデアと
意欲を引き出すシンプルな方法」を公開します。

<セミナーコンテンツ>

- ◆これまでの会計業務の流れの中に新たな価値を付加して顧問先から感謝される方法
- ◆顧問先の社長から訪問を楽しみにされる存在になるための秘訣
- ◆顧問先のビジョン実現とお金の流れがどうリンクするのかをつかみ、顧問先との毎月の面談の中でそのナビゲートができるスキル
- ◆顧問先の経営状態をビジュアルでわかりやすく伝えるツールを活用し、顧問先企業に喜ばれ、結果的に顧問料を引き上げる方策

講師プロフィール 和仁達也

日本キャッシュフローコーチ協会 理事長／(株)ワニマネジメントコンサルティング代表取締役
ビジョンとお金を両立させる専門家。経営コンサルタント。

単なる情報提供ではなく、クライアント目線からの経営支援が信頼に結びつき、コンサル業界では顧問契約年数が通常1年未満で終わると言われる中、平均5～7年、長い顧問先では10年以上に及んでいるのが特徴。

「難しいことを、わかりやすく楽しく」解説する能力を高く買われ、品川女子学院(高校)にて「ビジネスと生活で使えるお金の授業」を担当。大反響を得て、テレビ番組『カンプリア宮殿』でも紹介された。全国各地で講演やセミナー活動も行い、成長意欲の高い士業やコンサルタントからの支持が強い。著書に、7万部超のロングセラー「世界一受けたいお金の授業」(三笠書房)をはじめ、「超★ドンブリ経営のすすめ」(ダイヤモンド社)、「年間報酬3,000万円超えが10年続くコンサルタントの教科書」(かんき出版)ほか多数。



日時 平成28年9月21日(水) 13:00~16:30

会場 三井住友海上駿河台新館1F多目的会議室2 (JR御茶ノ水駅すぐ)
東京都千代田区神田駿河台3-11-1 (TEL:03-3219-5155)

参加費 20,000円→当チラシよりお申込みの場合10,000円

このセミナーに参加することで得られる7つのヒント

- ① 関与先の社長に会社の現状をおおざっぱにわかりやすく伝え、感謝される方法がわかります。感謝されると、当然ながら意欲が湧いてきます。
- ② 「社長は教わりたいのではない。サポートしてもらいたいのだ。そしてサポートしてくれるパートナーが欲しいのだ」ということが実感として掴めます。
- ③ 関与先の経営計画をつくるサポート役を担うことができ、その報酬を請求する勇気が持てるようになります。
- ④ 関与先の数字を把握できる立場にある特権を生かし、その価値を最大限、関与先に伝えるための便利なツールが手に入ります。さっそく次の巡回監査で使えます。
- ⑤ コミュニケーション力が価値を生み出す意味を理解し、訪問すると関与先に喜んでもらえる関係性を創る秘訣がわかります。
- ⑥ 過去の結果を伝えるだけでなく、未来のプランを関与先社長とワクワク話せるための道筋と話の切り出し方、そして会話中に使えるツールが手に入ります。
- ⑦ 最終的に価格競争に巻き込まれず、決算書の作成以外に付加価値を提供できる会計事務所としてのポジションを確立できるきっかけづくりができます。

参加申し込みは下記に必要事項をご記入の上、FAXまたはPDFをメール願います。折り返し詳細をご案内します。

さらに詳しい情報はこちらからご覧ください ⇒ <http://www.wani-mc.com/cf/faci/>

9月21日(水)のセミナーに参加 懇親会も参加

(懇親会[延長戦]:実費4,000円程度)

FAX:03-5422-7561

メール:info@ecoimage.co.jp TEL:03-5422-8089(担当:今仁)

貴社名		お名前	
ご住所		TEL	
メール			